



Responsable Collecte

CDI - NANTES

Depuis plus de 15 ans, l'association Toit à Moi œuvre et innove pour aider des personnes sans-abri à construire un nouveau projet de vie en mettant en œuvre 3 actions complémentaires : loger, accompagner et tisser du lien social.

Toit à Moi c'est une équipe et un réseau engagés (près de 20 salarié.es et 200 bénévoles), constitués de 12 antennes et de 4 franchises sociales.

Responsable d'une équipe de 2 personnes, sous la responsabilité de la Direction, et pour accompagner la croissance de l'association, vous définirez et piloterez la stratégie partenariale et de levée de fonds auprès des entreprises, des fondations et des institutionnels. Vous mènerez également à bien la prospection de nouveaux mécènes et de grands donateurs.

Vous serez par ailleurs en lien fonctionnel avec l'ensemble des services pour assurer la bonne conduite et réussite de vos missions.

Missions

Développer la stratégie de levée de fonds et piloter sa mise en œuvre

- Prospecter de nouvelles opportunités financières auprès d'entreprises et de grands donateurs intéressés par la cause de Toit à Moi
- Suivre et rendre compte de nos engagements auprès de nouveaux partenaires en restant fidèle à l'esprit Toit à Moi
- En lien avec la Direction et selon les opportunités de développement, formaliser une stratégie de levée de fonds (privés et publics) à moyen et long terme pour accompagner la croissance de l'association
- Assurer une veille des appels à projets entrant dans notre champ d'intervention
- Accompagner la mise en place d'une stratégie de levée de fonds locale et appuyer notamment le réseau de franchises dans son développement
- Faire le lien entre les projets partenariaux nationaux et leur mise en œuvre locale

Fidéliser et renforcer les liens

- Entretenir la relation avec les partenaires mécènes – financiers et non financiers - actuels afin de garantir la continuité de leur soutien et de renforcer leur engagement à nos côtés
- Gérer opérationnellement et administrativement le lien avec les différents mécènes
- Représenter l'association lors des événements partenariaux : salons, forums, tables-rondes...
- Penser, modéliser et mettre en œuvre l'animation partenariale : club de mécènes, petits-déjeuners partenaires...
- En lien avec le pôle communication, mettre à jour la stratégie et les supports de communication auprès des mécènes (newsletter, documents de présentation de l'association...)
- En lien avec les autres services de l'association, contribuer à la mise en œuvre du planning événementiel impliquant les mécènes (Courir pour Toit, opérations solidaires...)

Participer à la vie de l'association

- Participer et alimenter les instances nationales (comex, réunions d'équipes, séminaires...)
- Faciliter la communication entre les différents services et rendre compte régulièrement
- Collaborer au projet de l'association et à son rayonnement global

Profil / Compétences

Savoir-faire

- Vous avez un minimum de 10 années d'expérience significative et concrète en collecte de fonds, prospection et fidélisation de partenaires privés et publics
- Vous connaissez les enjeux d'engagement sociaux et sociétaux des entreprises
- Vous êtes à l'aise avec les montages budgétaires et le suivi financier de projets
- Vous maîtrisez les principaux outils informatiques (suite Office365, CRM)
- Vous avez d'excellentes capacités d'expression écrites et orales
- Vous avez un fort intérêt pour la cause des sans-abris, éventuellement grâce à une première expérience auprès de ce public.

Savoir-être

- D'un tempérament « commercial », vous aimez relever des challenges avec énergie et passion et faire « réseau » avec subtilité

- Dynamique et enthousiaste, vous êtes reconnu.e pour votre capacité à fédérer, à convaincre et à inspirer confiance
- Autonome et parfaitement organisé.e, vous avez un sens des responsabilités développé, vous prenez les décisions relevant de votre périmètre tout en rendant compte à votre hiérarchie
- Professionnel.le, vous savez établir des indicateurs de réussite et raisonner en « mode projet »
- Doté.e d'une très bonne capacité d'adaptation, vous aimez innover et « faire le pas de côté » pour trouver les solutions et imaginer de nouvelles manières de collaborer

Caractéristiques du poste

- CDI temps plein / cadre au forfait jour (213 jours annuels)
- Poste basé à Nantes avec déplacements réguliers sur l'ensemble de la France
- Possibilité de télétravail ponctuel
- Rémunération : A partir de 40 000€ bruts annuels selon profil
- Poste à pourvoir dès que possible

Avantages :

- 6^{ème} semaine de congés payés
- Prime de mobilité douce cumulable avec la prise en charge à 50% de l'abonnement transports en commun
- Tickets restaurant 50%
- Délai de carence limité à 1j en cas d'arrêt de travail

CV et lettre de motivation à adresser à recrutement@toitamoi.net