

# Mécénat de proximité et autres pratiques

24 FIN-MEC



**FOAD**  
6 heures

Les acteurs associatifs sont amenés à diversifier les types de ressources qu'ils peuvent mobiliser. Parmi les partenaires de l'action associative, on retrouve les TPE/PME qui représentent 96% des entreprises mécènes en France. Savoir cibler les partenaires privés locaux, adapter les propositions et les formes de participation sont des compétences clés de la recherche de partenaires.

## OBJECTIFS

- Identifier les cibles de leur offre de partenariat
- Définir les possibilités de collaboration
- Initier une démarche de mobilisation de partenaires

## PROGRAMME

### Définir vos objectifs

- Modèle économique et ressources mobilisables
- Objectifs de campagne

### Connaître et comprendre les partenaires privés locaux

- Définition et typologie
- Motivations à l'engagement

### Cibler des partenaires potentiels

- Stratégie de recherches
- Outils de suivi

### Présenter votre offre de partenariat

- Offres de partenariats
- Méthodes et outils
- Facteurs de réussite

## METHODES PEDAGOGIQUES

- Exposés et document de synthèse
- Echanges collectifs
- Exercices
- Etude de cas

**Evaluation des acquis :** Des QCM permettent aux stagiaires d'évaluer leurs acquis

## FORMATRICE

**Claudia ZIM-IOU-SIÉ**, Formatrice Consultante  
20 ans d'expérience dans la conception, l'animation et la gestion de projets associatifs.



## DATES

- **Jeudis 21 et 28 novembre 2024**  
de 14h30 à 17h30

## PUBLIC

- Bénévole, dirigeant, adhérent
- Porteur de projet associatif
- Salarié d'association
- Personne en recherche d'emploi, en reconversion ou en mécénat

## PREREQUIS

- Connaître le fonctionnement d'une association

## TARIF

Etudiant : 50 €

Porteur de projet : 70 €

Bénévole (asso adhérente) : 80 €

Bénévole (asso non-adhérente) : 120 €

Salarié : 320 €



**Accessibilité :** Nous nous tenons à votre disposition pour discuter de vos besoins spécifiques, afin de faciliter l'accès à nos formations.

**Renseignement et inscription :**

01 48 83 66 40 - [cda@cda-asso.com](mailto:cda@cda-asso.com)